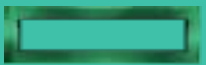


# HPE GreenLake 고객 사례



# GreenLake 고객 사례 #1 - 금융

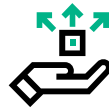
A사의 Hybrid Cloud Transformation 일환으로 GreenLake 를 도입하여 보험 Core DB시스템의 운영 효익과 서비스 안정을 목표

## 고객 챌린지 (Challenge)



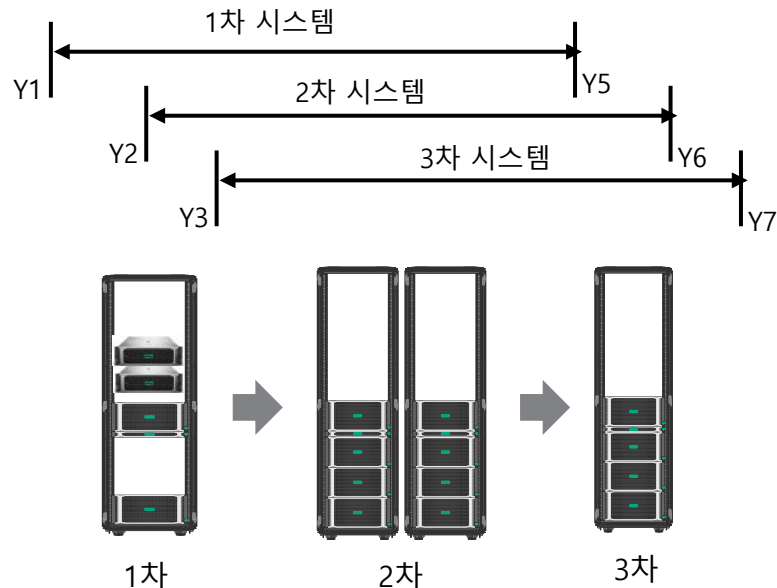
- 보험 시스템의 Hybrid Cloud로의 전환 목표
- 코어 시스템의 안정적인 지원과 성능
- 코어 DB시스템에 대한 Private Cloud 형태 구축
- 향후 도입되는 시스템의 투명한 비용구조 및 안정적인 도입

## 제안 솔루션 (Solution & Approach)



- Superdome Flex 시스템
- Datacenter Care 서비스, HPE 전담인력 지원
- Time to Market 을 위한 순차적인 시스템 도입 및 월과금 체계

## 제안 솔루션 구성도



## 고객 기대효과 (Benefit)

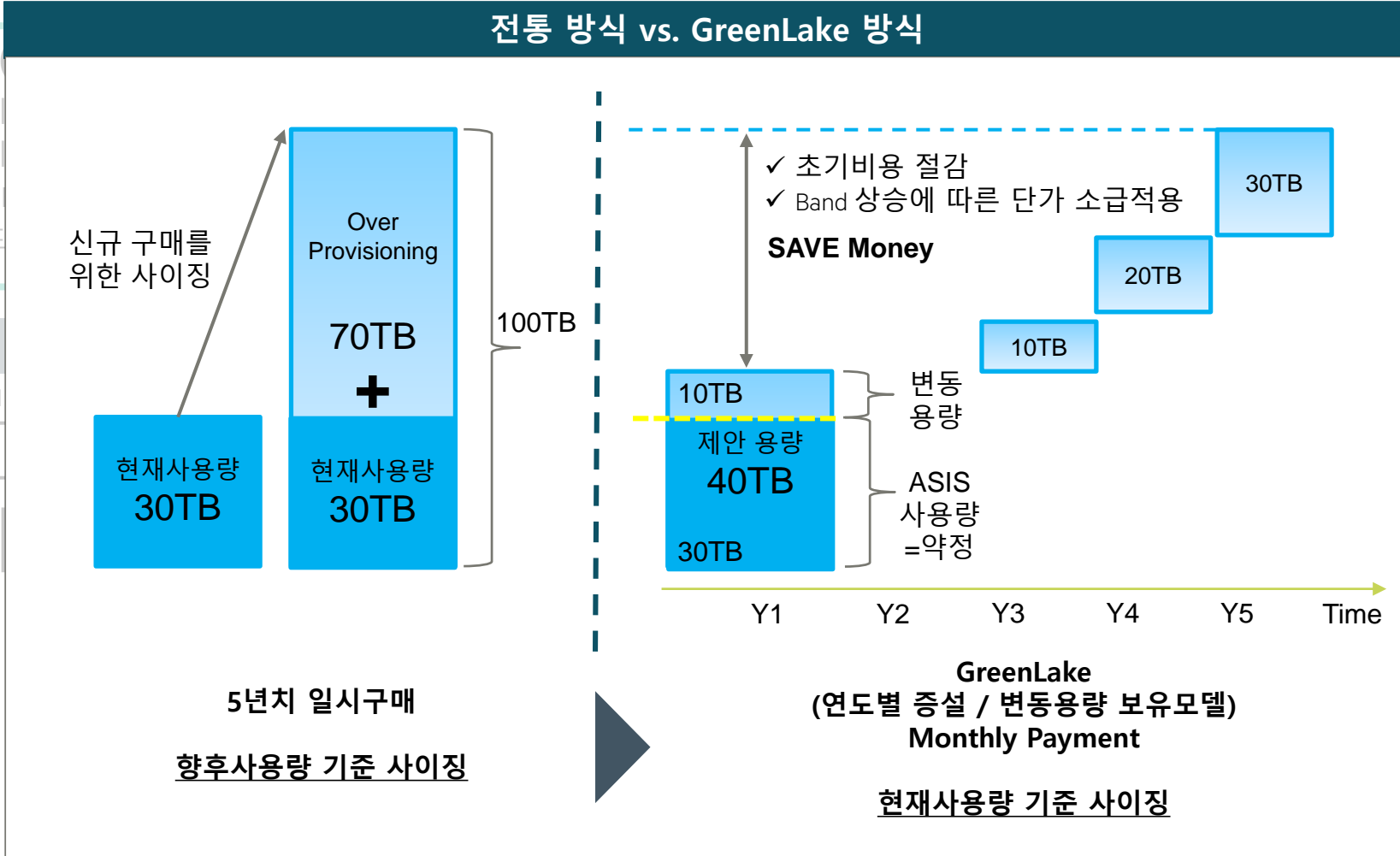
- Hybrid Cloud 전략에 부합하는 솔루션 확보 → 코어 DB시스템의 Private Cloud
- 초기 막대한 투자비용의 절감 (No Upfront Cost)
- 검증된 Private Cloud 솔루션 및 미터링툴을 통한 자원 사용 내역 확인 및 비용 사용의 투명성 보장
- 순차적 시스템 도입시 안정적인 지원 및 Unit 단가 확정으로 예측 가능한 비용 지출확인 가능 (신규 도입시스템의 비용 예측 가능)
- 각기 다른 시스템 도입에 대해 즉각적으로 대응할수 있는 체계와 안정적 지원이 가능한 서비스 도입

# GreenLake 고객 사례 #1 - 금융

A사의 Hybrid Cloud Transformation 일환으로 GreenLake 를 도입하여 보험 Core DB시스템의 운영 효율과 서비스 안정을 목표

**고객 챌린지**

- 보험 사
- 코어 사
- 코어 D
- 향후 도



지원  
도입 및 월과금 체계

코어 DB시스템의  
자원 사용 내역 확인  
가 확정으로 예측 가능  
(예측 가능)  
할수 있는 체계와 안정



# GreenLake 고객 사례 #2 - 제조

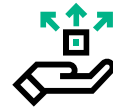
B사의 VDI Solution 구축을 위한 사용자 단말 Device를 PC as a service의 형태로 GreenLake 를 도입, 기존 GreenLake 와 연계 및 효율성 활용 극대화 목표

## 고객 챌린지 (Challenge)



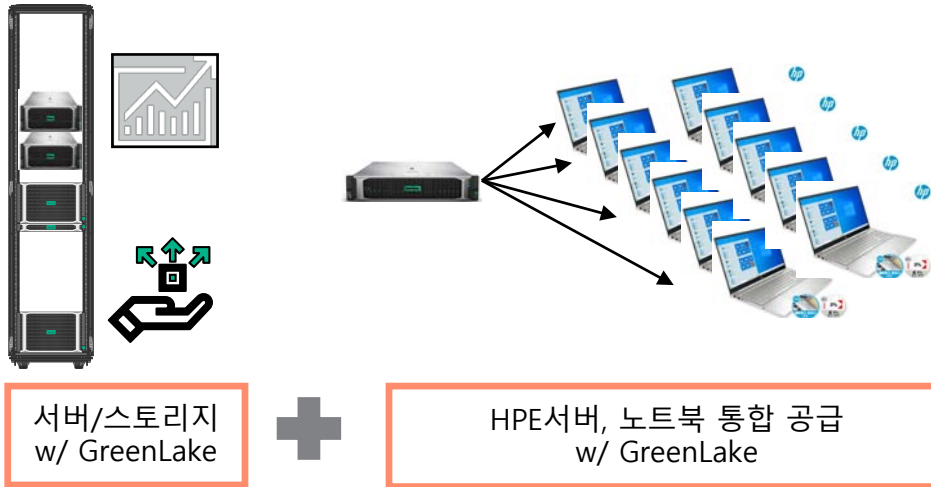
- COVID-19 대처 VDI 구축 필요
- 사용단말 노트북 구입 일시 자금조달의 어려움
- 기존 GreenLake 와 과금 연계 및 활용
- 향후 VDI 확장 준비 필요

## 제안 솔루션 (Solution & Approach)



- HP Laptop, ProLiant 서버
- Datacenter Care 서비스, HPE 전담인력 지원
- GreenLake 미터링/빌링 포털

### 제안 솔루션 구성도



### 고객 기대효과 (Benefit)

- 기존 GreenLake 인프라 최대 활용으로 관리 및 비용 효율 도모
- 사용단말 노트북에 대한 일시 거대 구입자금 불필요
- 향후 VDI 확장시 소비형 과금 모델로 확대 용이
- HPE 전담지원 인력을 통한 고객지원 서비스로 안정적인 운영 및 고객 이슈사항 수시 협의 가능
- 향후 VDI 확장시 현재 GreenLake 인프라 연계의 용이성
- GreenLake내 활용가능한 워크로드 솔루션 향후 적용 도모 가능

# GreenLake 고객 사례 #2 - 제조

B사의 VDI Solution 구축을 위한 사용자 단말 Device를 PC as a service의 형태로 GreenLake 를 도입, 기존 GreenLake 와 연계 및 효율성 활용 극대화 목표

## 고객 챌린지 (Challenge)



- COVID-19 대처 VDI
- 사용단말 노트북 구
- 기존 GreenLake 와
- 향후 VDI 확장 준비

## 제안 솔루션



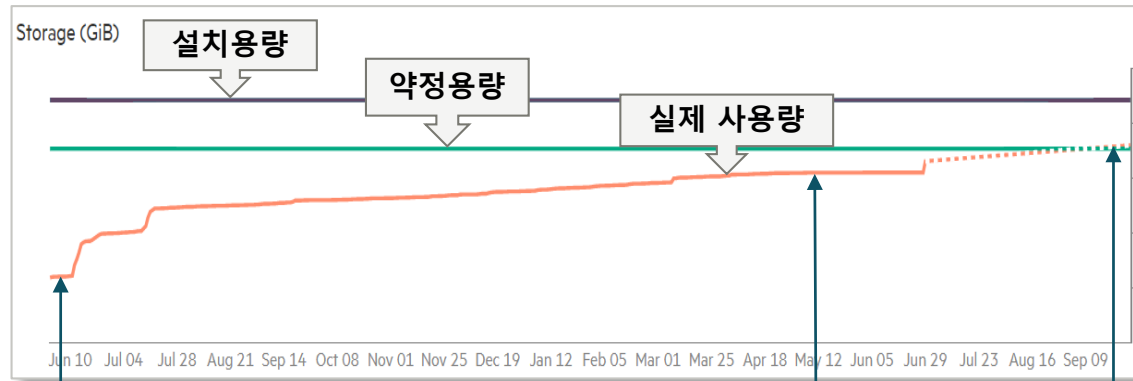
서버/스토리지  
w/ GreenLake



HPE서버, 노트북 통합 공급  
w/ GreenLake

## HPE Storage w/ GreenLake

### GreenLake Central



초기 사용량 30%

데이터 증가로  
사용량 70%

증설 고려 시점

예시

	Unit	Band 1	Band 2	Band 3	Band4
Volume	GB	0~ 159,999	160,000 ~199,999	200,000 ~ 239,999	240,000 +
Price		32원	36원	30원	34원

approach)

전담인력 지원

Benefit)

로 관리 및 비용 효율 도모  
입자금 불필요  
확대 용이  
서비스로 안정적인 운영 및

프라 연계의 용이성  
루션 향후 적용 도모 가능

# GreenLake 고객 사례 #3 - SI

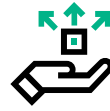
C사의 Private Cloud Transformation 일환으로 GreenLake 를 도입하여 표준화된 VDI 서비스를 대내외 고객에게 제공

## 고객 챌린지 (Challenge)



- 기존 Public Cloud 로 운영중인 VDI 서비스를 Private Cloud 로 전환하고 안정적이고 표준화된 서비스 및 과금체계 필요
- 대내외 Private Cloud 사업을 위한 신규 비즈니스 모델 및 상품개발 필요

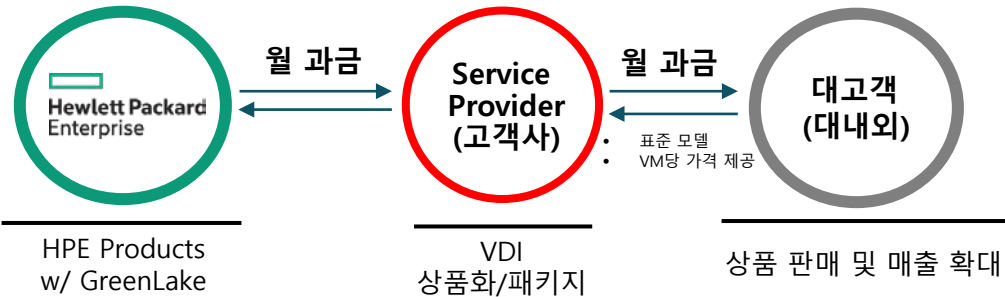
## 제안 솔루션 (Solution & Approach)



- HPE HCI 시스템, ProLiant 서버
- Datacenter Care 서비스, HPE 전담인력 지원
- User 당 과금 체계 및 확장에 따른 비용 효율성 제공
- 대내외 서비스를 위한 빌링 포털 구축

## HPE 와의 Private Cloud 서비스 협력 모델

## 고객 기대효과 (Benefit)



## Private Cloud with HPE GreenLake

- Private Cloud 구축을 통한 안정적인 VDI 서비스 보장
- GreenLake를 통한 인프라 도입 비용 및 사용료 절감
- 투명한 과금 모델 및 유지보수 서비스를 포함한 Private Cloud 서비스 확보
- HPE 와의 Private Cloud 서비스 협력방안 모델을 통한 대내외 고객 서비스 제공 가능
- 비용 최적화 및 비즈니스 확장을 위한 상품 개발 및 빌링 포털 사용 가능

감사합니다.

